

Cabinets d'avocats, utilisez les classements pour gagner des clients

Nos experts vous partagent des stratégies concrètes et efficaces pour maximiser l'utilisation de ces puissants outils de communication

-
- **Format : Masterclass**
 - **Durée : 2 heures**
 - **Public visé : Avocats, collaborateurs de cabinets, responsable de la communication de cabinets d'avocats**
 - **Pré requis : pas de pré requis nécessaire**

Boostez la visibilité et la réputation de votre cabinet d'avocats avec notre formation sur l'utilisation des classements professionnels. Apprenez à comprendre les mécanismes des classements, à optimiser votre présence et à exploiter les résultats pour attirer de nouveaux clients. Rejoignez-nous pour découvrir des stratégies concrètes et efficaces

Objectifs de la formation.

- Comprendre la mécanique des classements professionnels
- Optimiser sa présence
- Exploiter les résultats

Programme de la formation

Introduction : en quoi les classements sont intéressants pour les cabinets d'avocats ?

1. Comprendre les classements

- Panorama des principaux classements (Décideurs, Legal 500, Chambers, Le Point, Best lawyer, Palmarès du Droit, etc.)
- Explication des critères d'évaluation

2. Optimiser sa présence dans les classements

- Stratégies pour maximiser ses chances
- Rôle de l'environnement du cabinet

3. Utiliser les classements pour attirer des clients

- Rayonner grâce à la communication
- Mettre en avant les classements

4. Mesurer l'impact et ajuster la stratégie

- Suivi des résultats obtenus grâce aux classements
- Ajuster sa stratégie en fonction des retours et de l'évolution dans les classements.

Modalités pédagogiques

- **Session en Direct** : Présentations en direct avec nos experts, permettant des interactions en temps réel.
- **Q&A** : Séances de questions réponses pour clarifier les points abordés et approfondir les sujets
- **Études de Cas** : Analyse de situations réelles pour contextualiser les théories et techniques.**Networking** :
- **Session de Networking** : Temps dédié pour permettre aux participants de se rencontrer et d'échanger.

Les + de la formation

1. **Accès à des Experts** : bénéficiez de l'expertise et des connaissances approfondies de professionnels reconnus dans leur domaine.
2. **Apprentissage Interactif** : les sessions en direct permettent des échanges dynamiques, des questions-réponses et des discussions enrichissantes.
3. **Contenu Exclusif** : nos contenus sont développés spécifiquement pour les participants
4. **Networking** : saisissez l'opportunité de rencontrer et de vous connecter avec d'autres professionnels partageant les mêmes intérêts.

Intervenantes :

Elsa Vernotte, consultante en stratégie de communication au sein d'ALPAGA CONSEIL, agence conseil en communication experte du secteur juridique

Mathilde AYMAMI, ex avocate, Directrice éditoriale Pôle droit / Rédactrice en chef de Décideurs Juridiques